人と人が近くなる。 このかたちこそ、夢でした。

今年4月から、前例のない大きな再編を行うMS &ADインシュアランスグループ。その中核を担う、 三井住友海上とあいおいニッセイ同和損保は、これ まで築いてきた両社の代理店や事務所のネットワー クを見直す。三井住友海上・あいおいニッセイ同和 損保両社と取引する代理店、一方の会社の事務所 がない地域、反対に両社が近くに事務所を構える 地域。それらの代理店や事務所のネットワークを 効果的に再編することで、お客さまのより近くで、 お客さまにより大きな安心を感じていただける体制 を整える。

同時に、両社が提供する商品やサービスのノウハウ

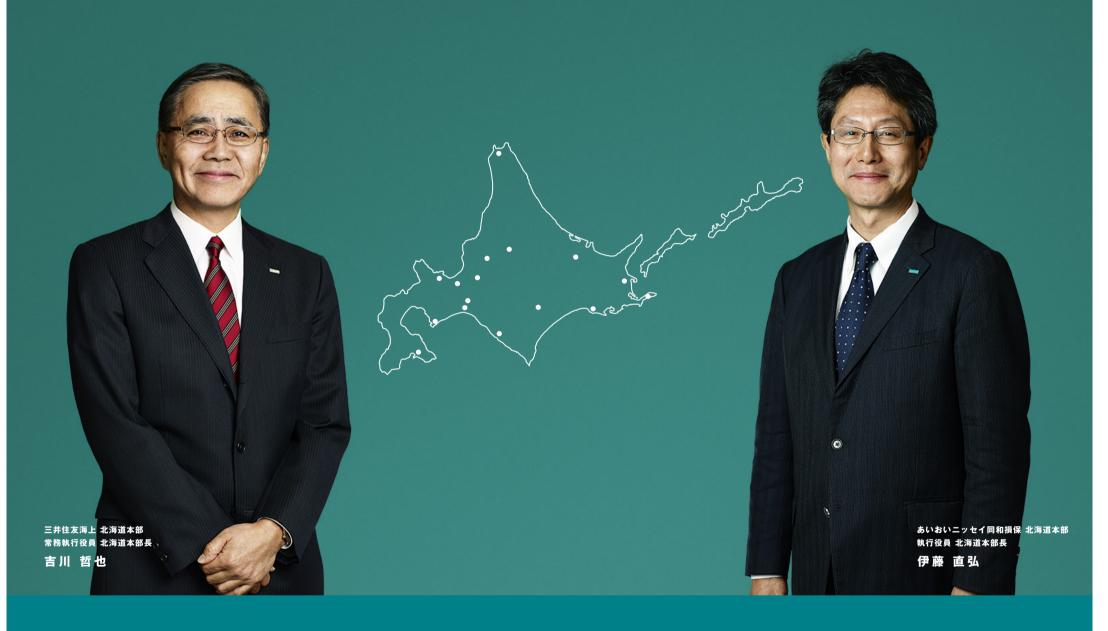
を共有していく。たとえば、それぞれが培ってきた 商品開発に関するノウハウを持ち寄り、新たな商品 の共同開発も進めていく。中堅・中小企業のお客 さまに対しては、経営に関する相談サービスなど を両社で拡充して提供する。さらに、両社の代理店 組織が交流してお互いの知識やスキルを高めた り、各種代理店向けのセミナーなども相互利用でき る新たな枠組みをつくる。地域に密着し、お客さま の窓口となる代理店へのバックアップも拡充する ことで、お客さまサービスの品質を飛躍的に高め

今回の再編は、MS&ADインシュアランスグループ として、お客さまのメリットや安心を大きなものに していくための、大いなる挑戦だ。保険の新たな 1ページに向けて、三井住友海上の北海道本部の本 部長である吉川 哲也とあいおいニッセイ同和損保

の北海道本部の本部長である伊藤 直弘は、語る。 「両社がこれまで培ってきたものを、これからは 両社で最大限活用して、お客さま、地域のお役に 立てる北海道で最も信頼される保険グループを めざします。」(吉川 哲也)

「私たちは、このチャレンジを通じ、北海道の お客さま一人ひとりのお役に立ち、北海道の企業 の皆さまとともに発展できる、地域に最も近い 保険グループをめざします。」(伊藤 直弘) 世界トップ水準をめざす保険・金融グループとして、 地域でいちばん頼られる存在になる。

そのために、いままで以上に人に寄り添い、地域に 寄り添い、そして地域社会の発展に貢献したい。 その想いを胸に、MS&ADインシュアランス グループは、日々進化をつづけ、さらなる成長を めざしつづける。



さりげなく、そばにいる。保険の安心の、それが理想です。

地域の、一人ひとりを支えるため、代理店や事務所のネットワークを効果的に再編する私たち。 お客さま、代理店、保険会社が、いっそう「近づく」新しいかたちがいま実現します。 すべてを守るために、挑む。

三井住友海上

あいおいニッセイ同和損保

三井タイレクト

三井住友海上あいおい生命 三井住友海上プライマリー生命

MS&AD MS&ADインシュアランス グループ