



一人ひとり一つひとつを大切に。

三井住友海上きらめき生命

MSIG

三井住友海上きらめき生命保険株式会社

人事総務部 〒101-8458 東京都千代田区神田錦町 3-11-1
TEL:03-5282-7111(代表)
<http://www.ms-kirameki.com>

2009年4月1日

営業体制の強化により、お客さま対応力の向上を図ります

三井住友海上きらめき生命保険株式会社(社長 佐々木 静)は、三井住友海上グループ(MSIG)の中期経営計画「ニューチャレンジ10」における「生保事業の目標実現」と、MSIGにおける生保事業の持続的な発展を目指すため、4月1日から営業拠点を29カ所新設するなど態勢を強化するとともに、70名規模で要員を増強します。これにより、お客さま対応力のより一層の向上を図り、あわせて、コンプライアンス推進体制の一層の強化とMSIGにおける生保・損保の販売力の最大化を目指します。

1. 目的

(1) お客さま対応力の向上

当社営業拠点の新設・再編、要員の増強により、お客さまへの目細かな対応を実現するとともに、代理店サポート機能を強化します。

(2) MSIGにおける生損保の販売力の最大化

MSIGとして効率的な生命保険販売体制を構築し、生命保険、損害保険の販売力の最大化を目指します。

(3) コンプライアンス体制の強化

営業部門にコンプライアンスを担当する要員を配置することにより、コンプライアンス推進体制を強化します。

2. 内容

(1) 組織

営業部門の組織態勢を以下のとおり強化・再編します。

営業拠点の新設

大都市圏を中心に、各営業部の管下に営業拠点として生保支社を全国で29カ所新設し、三井住友海上の営業部支店と連携して生命保険販売に取り組めます。

<生保支社>

札幌、仙台、群馬、東京中央、新宿、東京東、渋谷、東京西、埼玉、埼玉西、千葉、千葉北、横浜、神奈川西、静岡、愛知北、愛知南、愛知東、岐阜、三重、大阪中央、大阪北、阪奈、南海、京滋、神戸、広島、岡山、福岡

業務・営推グループの再編

各営業部の支社、業務グループを業務・営推グループに再編します。業務・営推グループはコンプライアンスの推進を担うとともに、生保支社を設置しない地域においては、三井住友海上の営業部支店における生命保険の営業推進を担います。

企業課支社の再編

企業マーケットを担当する本店営業部を2課体制から3課体制に再編し、名古屋、関西の企業支社とともに、三井住友海上の営業部と連携して生命保険販売に取り組めます。

(2) 要員

三井住友海上に所属する生命保険専任要員である生保プレイングリーダーを当社営業部所属に変更するとともに、要員を70名規模で増強し、営業部門の基幹系要員を300名体制とします。

以上

本件に関するお問い合わせ先

三井住友海上きらめき生命保険株式会社

営業推進部 営業企画グループ長

磯部 優 TEL:03-5282-8551

人事総務部 社会コミュニケーショングループ長 山口 高顕 TEL:03-5282-8505